

INVITATION

DEVELOPPEMENT COMMERCIAL DES ENTREPRISES

*Faute de temps, de moyens,
de méthodologie, voire de
goût pour la fonction
commerciale, beaucoup de
dirigeants de PME ne mènent
pas d'actions commerciales
fortes, suivies et contrôlées
et pourtant...
Prospecter aujourd'hui,
c'est assurer les ventes de
demain et donc l'avenir
de l'entreprise !*

**Jeudi 12 mai 2016
à 08h30 :**

Comment programmer sa réussite commerciale ?

Centre d'Affaires BAYA AXESS
Parc d'Activités Anancy La Ravoire
74370 METZ-TESSY

**SLM IMPACT /
PROSPACTIVE**

Franck MAMON
17 Rue Thomas Ruphy
74000 ANNECY

Téléphone : 06 51 21 32 20

franck.mamon@prospactive.com

www.prospactive.com

Programme

08h30

Accueil des participants

09h00

**« Le Développement Commercial des PME ou
Comment programmer sa réussite commerciale »**

Intervenants :

Frédéric LIOTARD, dirigeant du Réseau Prospactive,
et Franck MAMON, expert dans le Réseau Prospactive

Suivi d'un échange avec les participants
autour d'un petit-déjeuner



Merci de répondre à l'aide du coupon ci-dessous

Coupon-réponse

Société _____

Nom _____

Prénom _____

Adresse _____

Tél. _____

E-mail _____

A l'attention de :

Par courrier : Franck MAMON
17 Rue Thomas Ruphy
74000 ANNECY

Portable : 06 51 21 32 20

Email : franck.mamon@prospactive.com

OUI je souhaite participer à la rencontre Prospactive le **JEUDI
12 MAI 2016** au **Centre d'Affaires BAYA AXESS de Metz-Tessy**

Je serai accompagné(e) de personne(s)

NON je ne peux pas y participer, mais je souhaite :

Un rendez-vous personnalisé

Un compte-rendu

Etre informé(e) de la prochaine rencontre